

税理士事務所 限定!

デジタルマーケティングを 活用した新規顧客の 獲得方法とは?

具体的な導入方法や
戦略、基礎を徹底解説!

第1部 | 講演

税理士事務所ネット集客の
デジタルマーケティング戦略・施策策定の基礎

PixPot株式会社

代表取締役

遠藤 惣太



マネージャー
マーケティング
コンサルタント

中野 陽子



第2部 | 講演

ネット集客した顧客を
顧問契約に導く営業手法とコツ

株式会社ストライク

コンサルティング部
アドバイザー
元 税理士法人勤務

室野 謙太



本セミナーでは、士業向けのマーケティングサービスを提供するPixPot株式会社が、デジタルマーケティングの実践的な手法やテクニック、成功事例など実例を交えて解説します。

新規顧客の獲得に課題を感じている方、デジタルマーケティングにご興味のある方などにおすすめの内容となっております。皆様のお申込みをお待ちしております。

配信期間

4月9日(火)正午 ~ 4月16日(火)正午

申込締切:4月8日(月)正午

5月14日(火)正午 ~ 5月21日(火)正午

申込締切:5月13日(月)正午

視聴URLは開催日前日にメールにてご案内いたします。

PixPotについて

「テクノロジーを活用してビジネスを加速させる」をミッションを掲げ、2023年に設立。各業界で豊富な経験を持つプロフェッショナルが集まり、AI活用とDX推進をテーマに、デジタルマーケティング、AIプロダクト開発、クリエイティブ制作など多岐にわたる支援を展開している。

お申込み
はこちら

対象

マーケティングにお悩みの方



登壇者

PixPot株式会社

代表取締役

遠藤 惣太



日系コンサルティングファームに新卒入社し、その後独立。広告代理業や店舗経営を行う中、デジタルマーケティング業界に興味を持ち、WEB系の会社に転職。WEB制作やWEBマーケティングを提案し、50社以上のクライアントに対して幅広く支援。その後、コンサルティングファームに転職し、デジタル活用を支援。2023年、PixPot株式会社を創業。

マネージャー
マーケティング
コンサルタント

中野 陽子



官公庁向けコンサルティング会社に新卒入社し、建設事業や新規事業立上げに従事。広報を担当する中でデジタルマーケティング業界に興味を持ち、WEB系の会社に転職。その後、大手広告代理店に就職し、プロモーションの戦略立案から施策実行までのWEBマーケティング・データ基盤構築を大手から中小企業まで幅広く支援。PixPot株式会社では、マーケティングコンサル全般・データ活用支援を担当。

株式会社ストライク

コンサルティング部
アドバイザー
元 税理士法人勤務

室野 謙太



専門商社の営業を経験後、税理士法人へ転職。中小企業30社の月次顧問を行いながら、毎月10社の新規顧問契約を継続達成。株式会社ストライクにて、M & A仲介アドバイザー業務、会計事務所との連携業務に従事。

申込方法

- (1) 当セミナーにお申込みいただく場合は、以下URL先のWEBサイト上でお申込みいただくか、以下のFAX申込書にてお申込みください。
- (2) お申込みにはE-mailアドレスが必須です。E-mailアドレスをお持ちでない方はお申込みいただけませんのでご了承ください。
- (3) FAXにて複数名でお申込みいただく場合は、本申込用紙をコピーいただいてお使いください。

WEB <https://www.strike.co.jp/seminar/2024/20240202.html>

FAX **0120-552-860** (株)ストライク宛



FAXお申込書 下記事項をご記入のうえ、お送りください

ご希望の参加会場 <small>チェックをお入れください</small>		<input type="checkbox"/> 4月9日(火)正午～16日(火)正午	<input type="checkbox"/> 5月14日(火)正午～21日(火)正午
会社名 <small>※必須</small>	本社所在都道府県 <small>※必須</small>		
フリガナ	職位 <small>※必須 当てはまるものに✓をしてください。</small>		
姓 <small>※必須</small>	名 <small>※必須</small>	<input type="checkbox"/> 代表税理士・会計士 <input type="checkbox"/> 社員税理士・会計士	
<input type="checkbox"/> 事務職員 <input type="checkbox"/> その他 ()			
E-mail <small>※必須</small> docomo、au、softbankなどのキャリアメール、outlookメールはメールが正しく届かない場合がございますのでご遠慮ください。			
TEL / 携帯電話 <small>※必須</small> ご本人様に連絡がつく番号をご記入ください。		ご紹介元	
()			

お問合せ先 (株)ストライク セミナー事務局 電話 0120-552-410 受付時間 9:00 ~ 17:45 (土日祝日除く)

※本セミナーへのお申込みにより、以下の個人情報の取扱いにご同意いただいたものといたします。・お申込書にご記入いただいた個人情報(氏名、ご勤務先、ご連絡先、ご紹介元)は、本セミナーのご連絡及び主催者及び紹介元の提供するサービスのご提案(DM・電話・E-mailによるご案内を含みます)等に使用させていただきます。・お客さまのご同意がある場合を除き、個人情報の第三者への提供はいたしません。・主催者、紹介元は法令に従いお客さまの個人情報の適切な管理に努めます。

(株)ストライクについて

M&A(合併と買収)の仲介会社で、1997年に設立、2017年に東証一部(現プライム)に上場した。全国8カ所にオフィスを設け、年間300件以上のM&A成約を支援している。